**YÖNETİMDE 32 ALTIN KURAL**

**1.  Başarınızı en fazla etkileyebilecek kişileri seçin,  onlarla doğrudan kişisel olarak ve sürekli irtibat halinde bulunun.**

**2. Şu anda durumunuzun, yarın hatta bugün değişmeyeceğini sanmayın.**

**3. Mesleğiniz ne olursa olsun, kendinizi bir satıcı olarak görün.**

**4. Yapıp söylediklerinizin gelecekteki sonuçlarını daima düşünün.**

**5. İş hayatında mevki her şey değildir.(Fakat kısmen)**

**6.Başkalarından daha iyi yaptığınız işleri keşfedin ve yapın.**

**7. Kimsenin yüzüne söyleyemeyeceğiniz şeyleri arkasından söylemeyin.**

**8.Her felakette zaferin tohumlarını ve  her zaferde felaketin tohumlarını arayın.**

**9. Yalan söylemeyin. Doğruyu söyleyemiyorsanız susun.Yalan söylemeye  başladığınız  anda  yok olmaya mahkumsunuz.**

**10. Kimseden sır tutmasını beklemeyin.Sır diye bir şey yoktur.**

**11. İnsanlar üzerine bahse girin, ama kaybetmeye hazırlıklı olun.**

**12.Çözülmesi imkansız gibi görünen sorunlar günlük işlerinizi alt üst etmez, onlar günlük işlerin ta kendisidir.**

**13.Mümkün olduğu kadar az hata yapın.Bir tek hatanın bile felaketiniz olabileceğini düşünün.**

**14.Kişisel çıkarın yaygın gücünü asla unutmayın.**

**15.Herkesin amacı farklıdır. İş yaptığınız kişilerin amacını öğrenin.**

**16.Hedefinizin ne olduğunu iyi bilin.**

**17.Sürpriz çok güçlü bir taktiktir. Onu dikkatli kullanın. Felakete neden olabilir.**

**18.İntikam tatlıdır, ama bu yetki size değil Tanrıya aittir.**

**19.Düşmanlar hayatın bir gerçeğidir. Ama bir kaçı bile gereğinden fazladır.**

**20.Mecbur oluncaya kadar karar vermeyin.**

**21.Önsezilerinize kulak verin. Onlarda herkesin mantığı kadar doğrudur.**

**22. Kazandığınızda da, kaybettiğinizde de gülümseyerek, çevrenize yenilmez olarak ün salın.**

**23.Verdiğiniz veya verdiğinizi sandığınız bir sözü tutun.**

**24.Asla, başkalarının da sizin kurallarınıza göre davrandığını düşünmeyin.**

**25.İş denen oyunu varınızla yoğunuzla oynayın, ama hayatınız ona bağlıymış gibi değil.**

**26.Kaybınızdan birinin kazanç sağlayacağı durumlara göz yummayın.**

**27.İki numaralı adamın gücünü asla küçümsemeyin.**

**28.Teşekkürlerinizi belirtin. Bol bol iltifat edin ama sizi istismar etmelerine izin verme.**

**29.İnsanı,çözmekten hoşlandığı sorunların boyutuna göre tartabilirsiniz.**

**30.Hangi görevde olursanız olun, görevinizi kendi seviyenizdeki biriyle rekabet ediyormuş gibi yapın.**

**31.Başarı için çok şey gereklidir, ama bunların en önemlisi kendine güvendir.**

**32. Çok çabuk kazanmayın. İş oyununun en zevkli yanından mahrum kalırsınız.**

**RICHARD R. CONARROE**